

Wir bieten!



Die GENO AG hat ihren Sitz in Ludwigsburg. Zu den Kernprodukten gehört vor allem die individuelle Schaffung von Wohnräumen mit dem GenoKonzept.

Für die GENO AG bieten wir **ab sofort** folgende Position an:

Key Account Manager (m/w) Partneranbindungen

Was wir Ihnen bieten

- Ein unbefristetes Angestelltenverhältnis
- Solide Grundvergütung mit leistungsorientierten Zusatzeinnahmen
- Firmenwagen mit Tankkarte
- Tolles Team
- Aufstiegsmöglichkeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten

Ihre Aufgaben

- Akquirieren und Betreuung von verschiedenen Produktpartnern B2B
- Sie verhandeln Verträge auf Expertenseite professionell und erfolgreich
- Fachschulungen zu diversen Themen
- Verantwortung für das Veranstaltungsmanagement bundesweit
- Gesamtverantwortung für die Partneranbindungen sowie die Überwachung des wirtschaftlichen Erfolgs
- Eigenverantwortliche Planung und Umsetzung der Vertriebsaktivitäten

Ihre Kompetenzen

- Sie besitzen bereits mehrjährige Berufserfahrung in der Finanzbranche oder im Bereich Bausparen
- Netzwerker
- Insgesamt überzeugen Sie uns als Vertriebstalent mit Selbstbewusstsein und diplomatischem Geschick
- Sie haben einen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen den Sie in die Vertriebsarbeit mit einbringen
- Sie sind unternehmerisch denkend mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten auf Deutsch
- Hohe Reisebereitschaft bundesweit

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des Eintrittstermins unter der **Kennziffer AG0318-04** an: jobs@geno.ag. Bei Fragen stehen wir Ihnen auch gerne telefonisch zur Verfügung.

GENO AG
Wöhlerstraße 21
71636 Ludwigsburg

Dilek Cihan
Telefon: **07141 49 89 805**
www.geno.ag